



ВСЕРОССИЙСКОЕ  
ЧЕМПИОНАТНОЕ  
ДВИЖЕНИЕ  
ПО ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ  
МАСТЕРСТВУ

**ПРОГРАММА ПРОВЕДЕНИЯ**  
**соревнований по компетенции Торговое дело**  
**Регионального этапа чемпионата**  
**по профессиональному мастерству «Профессионалы»**  
**Алтайского края в 2026 году**

Общая информация	
Период проведения	15.02.2026 – 20.02.2026 гг.
Место проведения и адрес площадки	Краевое государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Алтайская академия гостеприимства»; Алтайский край, г. Барнаул, ул. Юрина, 170
ФИО Главного эксперта	Хижинкова Ирина Владимировна
Контакты Главного эксперта	8-923-642-07-55 cnti26@gmail.com

Д-2 / « 15 » февраля 2026 г.	
13:00 – 14:00	Приемка конкурсных участков главным экспертом, а также их подготовка к дальнейшим соревнованиям. Подписание акта приемки площадки.
14:00 – 14:30	Регистрация экспертов-наставников по компетенции на площадке чемпионата
14:30 – 15:30	Инструктаж по ТБ и ОТ. Обучение экспертов. Ознакомление экспертов с Конкурсным заданием. Обсуждение конкурсного задания и КО. Внесение 30% изменений в КЗ. Распределение ролей между экспертами. Подписание протоколов.
15:30 – 18:00	Распределение экспертов по группам оценки. Обучение экспертов. Ознакомление и занесение критериев оценки в систему ЦСО, их блокировка. Распечатка ведомостей для рукописного ввода. Оформление и подписание протоколов
Д-1 / « 16 » февраля 2026 г.	
08:00 – 09:00	Завтрак
09:00 – 11:00	Прибытие конкурсантов и экспертов на площадку. Регистрация. Инструктаж по охране труда для конкурсантов и экспертов. Подписание протоколов.
11:00 – 12:30	Знакомство конкурсантов с регламентирующей и конкурсной документацией. Ознакомление участников с 30% изменениями в КЗ. Подписание протоколов.
12:30 – 13:00	Обед
13:00 – 15:30	Жеребьевка рабочих мест конкурсантов. Знакомство конкурсантов с рабочими местами. Подписание протоколов
15:30 – 16:00	Ужин
16:00 – 16:30	Трансфер на церемонию открытия
17:00 – 19:00	Торжественная церемония открытия

**Д1 / « 17 » февраля 2026 г.**

<b>08:00 – 08:45</b>	Завтрак. Прибытие на площадку, регистрация конкурсантов и экспертов
<b>08:45 – 09:00</b>	Инструктаж по ОТ экспертов и конкурсантов
<b>09:00 – 09:10</b>	Выдача задания по модулю А. Организация продаж в сегменте B2B
<b>09:10 – 10:30</b>	Выполнение задания по модулю А. Организация продаж в сегменте B2B (1 ч. 20 мин.)
<b>10:30 – 10:40</b>	Переход в комнату участников
<b>10:40 – 11:20</b>	Выполнение задания по модулю А Организация продаж в сегменте B2B (Первый контакт с клиентом) 5 минут на каждого участника. Очередность выполнения задания в соответствии с жеребьевкой (25 мин. + сменность)
<b>11:20 – 11:25</b>	Переход в рабочую зону
<b>11:25 – 12:45</b>	Выполнение задания по модулю А. Организация продаж в сегменте B2B (1ч. 20 мин.)
<b>12:45 – 12:50</b>	Сдача результатов работы над модулем экспертному жюри.
<b>12:50 – 13:30</b>	Защита презентации по модулю А (Личная продажа) (5 мин. на каждого участника) (25 мин.)
<b>13:30 – 14:00</b>	<b>Обед</b>
<b>14:00 – 14:10</b>	Выдача задания по модулю Б. Организация торгово-технологических процессов в розничном торговом предприятии и анализ основных экономических показателей его деятельности
<b>14:10 – 16:10</b>	Выполнение задания по модулю Б. Организация торгово-технологических процессов в розничном торговом предприятии и анализ основных экономических показателей его деятельности (2 ч.)
<b>16:10 – 16:20</b>	Переход в брифинг-зону
<b>16:20 – 17:00</b>	Защита презентаций по модулю Б. (5 мин. презентация +2 мин. на вопросы членов экспертного жюри)
<b>17:00 – 17:30</b>	Ужин
<b>17:30 – 20:00</b>	Работа экспертов по оценке. Заполнение рукописных ведомостей оценки. Внесение оценок в ЦПЧ.
<b>20:00 – 21:00</b>	Завершение дня, подписание протоколов

**Д2 / « 18 » февраля 2026 г.**

<b>08:00 – 08:30</b>	Завтрак. Прибытие на площадку, регистрация конкурсантов и экспертов
<b>08:30 – 08:45</b>	Инструктаж по ОТ экспертов и конкурсантов
<b>08:45 – 09:00</b>	Выдача задания по модулю В. Управление ассортиментом и организация закупочной деятельности
<b>09:00 – 12:00</b>	Выполнение задания по модулю В. Управление ассортиментом и организация закупочной деятельности (3ч.)
<b>12:00 – 12:10</b>	Переход в брифинг-зону
<b>12:10 – 12:50</b>	Защита презентаций по модулю В. (5 мин. презентация +2 минуты на вопросы членов экспертного жюри)
<b>13:00 – 13:30</b>	<b>Обед</b>
<b>13:30 – 13:40</b>	Выдача задания по модулю Г: Стимулирование покупательского спроса. Разработка стратегии продвижения продукта в информационно-коммуникационной сети Интернет
<b>13:40 – 15:40</b>	Выполнение задания по модулям Г. Стимулирование покупательского спроса Разработка стратегии продвижения продукта в информационно-коммуникационной сети Интернет (2ч.)
<b>15:40 – 15:50</b>	Переход в брифинг-зону
<b>15:50 – 16:50</b>	Защита презентаций по модулю Г (5 участников X 6 мин. презентация +2 мин. на вопросы членов экспертного жюри = 40 мин)
<b>17:00 – 17:30</b>	Ужин

<b>17:30 – 19:00</b>	Проведение оценки, внесение оценок в ЦПЧ.
<b>19:00 – 19:30</b>	Завершение дня, подписание протоколов
<b>Д3 / « 19» февраля 2026 г.</b>	
<b>08:00 – 08:30</b>	Завтрак. Прибытие на площадку, регистрация конкурсантов и экспертов
<b>08:30 – 08:45</b>	Инструктаж по ОТ экспертов и конкурсантов
<b>08:45 – 09:00</b>	Выдача задания по модулю Д. Продвижение местных брендов
<b>09:00 – 11:30</b>	Выполнение задания по модулю Д. Продвижение местных брендов (2 ч. 30 мин.)
<b>11:30 – 11:40</b>	Переход в брифинг-зону
<b>11:40 – 13:00</b>	Защита презентаций по модулю Д (5 участников X 6 мин. Презентация +2 мин. На вопросы членов экспертного жюри)
<b>13:00 – 13:30</b>	Обед
<b>13:30 – 14:00</b>	Итоговый брифинг.
<b>14:00 – 16:00</b>	Внесение оценок в ЦПЧ, блокировка оценок, подписание протоколов
<b>16:30 – 17:00</b>	Ужин
<b>Д+1 / « 20 » февраля 2026 г.</b>	
<b>10:30 – 11:00</b>	Обед
<b>11:00 – 11:20</b>	Посадка в автобус
<b>11:20 – 12:00</b>	Трансфер на церемонию закрытия
<b>12:00 – 14:00</b>	Торжественная церемония закрытия чемпионата