



ВСЕРОССИЙСКОЕ
ЧЕМПИОНАТНОЕ
ДВИЖЕНИЕ
ПО ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ
МАСТЕРСТВУ

ПРОГРАММА ПРОВЕДЕНИЯ
соревнований по компетенции Торговое дело
Регионального этапа чемпионата
по профессиональному мастерству «Профессионалы»
Алтайского края в 2026 году

Общая информация	
Период проведения	15.02.2026 – 20.02.2026 гг.
Место проведения и адрес площадки	Краевое государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Алтайская академия гостеприимства»; Алтайский край, г. Барнаул, ул. Юрина, 170
ФИО Главного эксперта	Хижинкова Ирина Владимировна
Контакты Главного эксперта	8-923-642-07-55 cnti26@gmail.com

Д-2 / « 15 » февраля 2026 г.	
13:00 –14:00	Приемка конкурсных участков главным экспертом, а также их подготовка к дальнейшим соревнованиям. Подписание акта приемки площадки.
14:00 – 14:30	Регистрация экспертов-наставников по компетенции на площадке чемпионата
14:30 – 15:30	Инструктаж по ТБ и ОТ. Обучение экспертов. Ознакомление экспертов с Конкурсным заданием. Обсуждение конкурсного задания и КО. Внесение 30% изменений в КЗ. Распределение ролей между экспертами. Подписание протоколов.
15:30 – 18:00	Распределение экспертов по группам оценки. Обучение экспертов. Ознакомление и занесение критериев оценки в систему ЦСО, их блокировка. Распечатка ведомостей для рукописного ввода. Оформление и подписание протоколов
Д-1 / « 16 » февраля 2026 г.	
08:00 – 09:00	Завтрак
09:00 – 11:00	Прибытие конкурсантов и экспертов на площадку. Регистрация. Инструктаж по охране труда для конкурсантов и экспертов. Подписание протоколов.
11:00 – 12:30	Знакомство конкурсантов с регламентирующей и конкурсной документацией. Ознакомление участников с 30% изменениями в КЗ. Подписание протоколов.
12:30 – 13:00	Обед
13:00– 15:30	Жеребьевка рабочих мест конкурсантов. Знакомство конкурсантов с рабочими местами. Подписание протоколов
15:30 – 16:00	Ужин
16:00 – 16:30	Трансфер на церемонию открытия
17:00 – 19:00	Торжественная церемония открытия

Д1 / « 17 » февраля 2026 г.

08:00 – 08:45	Завтрак. Прибытие на площадку, регистрация конкурсантов и экспертов
08:45 – 09:00	Инструктаж по ОТ экспертов и конкурсантов
09:00 – 09:10	Выдача задания по модулю А. Организация продаж в сегменте B2B
09:10 – 10:30	Выполнение задания по модулю А. Организация продаж в сегменте B2B (1 ч. 20 мин.)
10:30 – 10:40	Переход в комнату участников
10:40 – 11:20	Выполнение задания по модулю А Организация продаж в сегменте B2B (Первый контакт с клиентом) 5 минут на каждого участника. Очередность выполнения задания в соответствии с жеребьевкой (25 мин. + сменность)
11:20 – 11:25	Переход в рабочую зону
11:25 – 12:45	Выполнение задания по модулю А. Организация продаж в сегменте B2B (1ч. 20 мин.)
12:45 – 12:50	Сдача результатов работы над модулем экспертному жюри.
12:50 – 13:30	Защита презентации по модулю А (Личная продажа) (5 мин. на каждого участника) (25 мин.)
13:30 – 14:00	Обед
14:00 – 14:10	Выдача задания по модулю Б. Организация торгово-технологических процессов в розничном торговом предприятии и анализ основных экономических показателей его деятельности
14:10 – 16:10	Выполнение задания по модулю Б. Организация торгово-технологических процессов в розничном торговом предприятии и анализ основных экономических показателей его деятельности (2 ч.)
16:10 – 16:20	Переход в брифинг-зону
16:20 – 17:00	Защита презентаций по модулю Б. (5 мин. презентация +2 мин. на вопросы членов экспертного жюри)
17:00 – 17:30	Ужин
17:30 – 20:00	Работа экспертов по оценке. Заполнение рукописных ведомостей оценки. Внесение оценок в ЦПЧ.
20:00 – 21:00	Завершение дня, подписание протоколов

Д2 / « 18 » февраля 2026 г.

08:00 – 08:30	Завтрак. Прибытие на площадку, регистрация конкурсантов и экспертов
08:30 – 08:45	Инструктаж по ОТ экспертов и конкурсантов
08:45 – 09:00	Выдача задания по модулю В. Управление ассортиментом и организация закупочной деятельности
09:00 – 12:00	Выполнение задания по модулю В. Управление ассортиментом и организация закупочной деятельности (3ч.)
12:00 – 12:10	Переход в брифинг-зону
12:10 – 12:50	Защита презентаций по модулю В. (5 мин. презентация +2 минуты на вопросы членов экспертного жюри)
13:00 – 13:30	Обед
13:30 – 13:40	Выдача задания по модулю Г: Стимулирование покупательского спроса. Разработка стратегии продвижения продукта в информационно-коммуникационной сети Интернет
13:40 – 15:40	Выполнение задания по модулям Г. Стимулирование покупательского спроса. Разработка стратегии продвижения продукта в информационно-коммуникационной сети Интернет (2ч.)
15:40 – 15:50	Переход в брифинг-зону
15:50 – 16:50	Защита презентаций по модулю Г (5 участников X 6 мин. презентация +2 мин. на вопросы членов экспертного жюри = 40 мин)
17:00 – 17:30	Ужин

17:30 – 19:00	Проведение оценки, внесение оценок в ЦПЧ.
19:00 – 19:30	Завершение дня, подписание протоколов

Д3 / « 19 » февраля 2026 г.

08:00 – 08:30	Завтрак. Прибытие на площадку, регистрация конкурсантов и экспертов
08:30 – 08:45	Инструктаж по ОТ экспертов и конкурсантов
08:45 – 09:00	Выдача задания по модулю Д. Продвижение местных брендов
09:00 – 11:30	Выполнение задания по модулю Д. Продвижение местных брендов (2 ч. 30 мин.)
11:30 – 11:40	Переход в брифинг-зону
11:40 – 13:00	Защита презентаций по модулю Д (5 участников X 6 мин. Презентация +2 мин. На вопросы членов экспертного жюри)
13:00 – 13:30	Обед
13:30 – 14:00	Итоговый брифинг.
14:00 – 16:00	Внесение оценок в ЦПЧ, блокировка оценок, подписание протоколов
16:30 – 17:00	Ужин

Д+1 / « 20 » февраля 2026 г.

10:30 – 11:00	Обед
11:00 – 11:20	Посадка в автобус
11:20 – 12:00	Трансфер на церемонию закрытия
12:00 – 14:00	Торжественная церемония закрытия чемпионата