

Как открыть свое дело?

В настоящее время очень многие люди всерьез заинтересованы в том, чтобы получать стабильный и высокий доход. Прямой путь к получению высокого и стабильного дохода лежит через построение своего собственного бизнеса. Предприниматели действительно в большинстве своем являются очень обеспеченными людьми, чьи доходы позволяют им чувствовать уверенность в завтрашнем дне. Поэтому вопрос, **как открыть свое дело**, имеет острую актуальность.

Как открыть свое дело?

Для начала вы точно должны знать, чем собираетесь заниматься. Индустрия красоты, оптовая или розничная торговля, недвижимость, автомобили... Список можно продолжать еще долго, но вы должны тщательно рассмотреть все варианты перед тем, как окончательно определиться. Открывая свое дело, вы должны отдавать себе отчет в том, что это не только возможность получения денег и отсутствие непосредственного начальства над головой, но еще и ответственность, которую вы отныне единолично несете за принятие решений. Если вы не готовы к такой ноше, целесообразно будет еще раз обдумать вопрос **как открыть свое дело**.

Как открыть свое дело: варианты открытия бизнеса.

1. Начать бизнес с нуля.

Есть несколько способов, **как открыть свое дело**. Можно [начать дело с нуля](#): для этого вам понадобится хорошая [идея бизнеса](#), стартовый капитал, грамотный [бизнес-план](#) и терпение. Начинать все-таки лучше с денег, ведь если вы намерены заняться, к примеру, малым предпринимательством, то минимальная сумма, которой вы должны будете располагать, составляет около 150 000 — 300 000 рублей. Эти деньги уйдут на аренду помещения, закупку всех необходимых материалов и продукции, а также на оплату персонала. При грамотном построении бизнеса эти деньги должны будут в скором времени себя окупить. В том случае, если у вас нет стартового капитала, можно воспользоваться предложениями банков по кредитованию малого бизнеса, либо использовать различные программы поддержки малого предпринимательства. Очень многие ныне успешные предприниматели не имели стартовых денег и в свое время были вынуждены воспользоваться заемными средствами, субсидиями или грантами для открытия малого бизнеса.

2. Покупка готового бизнеса.

Еще один из вариантов, **как открыть свое дело** — это [покупка готового бизнеса](#). К примеру, вы приобретаете салон красоты, торговую точку или же мини завод. В случае приобретения готового бизнеса фирма уже функционирует и приносит определенную прибыль. Такой путь создания своего дела избавляет от необходимости первоначального планирования, снижает риски, связанные с открытием нового бизнеса, а также практически исключает время необходимое для выхода нового бизнеса в зону прибыли. Однако при стольких положительных моментах, суммы денежных средств, необходимые предпринимателю для приобретения готового бизнеса, значительно отличаются от сумм, необходимых для построения бизнеса с нуля, и составляют несколько миллионов рублей или даже

долларов. Такой способ организации бизнеса быстр, но он имеет множество нюансов. Ведь не всегда продаваемый бизнес гарантирует дальнейшее генерирование прибыли, и причин этому может быть множество от изменения конкуренции до появления новых товаров заменителей или же технологий. Поэтому такой путь создания своего дела для **начинающих предпринимателей** не всегда легок, так как нужно иметь большой опыт в ведении бизнеса, для того чтобы рассмотреть действительно интересное предложение.

3. Открытие бизнеса по франшизе.

При решении вопроса, **как открыть свое дело**, не стоит забывать также и еще об одном способе начала своего бизнеса — **франчайзинге**. Советую прочитать «**Что такое франшиза**». Франчайзинг совсем новый способ создания бизнеса у нас в стране, набирающий все большую популярность. Главным моментом в этом способе является то, что предприниматель открывает бизнес по отработанной технологии, которая гарантирует успех. Предоставляемая технология ведения бизнеса отработана на практике и в ней учтены все нюансы. Более подробно об этом можно прочитать [здесь](#).

Разумеется, перед тем, **как открыть свое дело**, стоит рассмотреть все возможные варианты, связанные с вашим будущим бизнесом. Лучше всего потратить силы еще на этапе планирования и постараться просчитать различные варианты создания дела, ведь в этом случае вы не рискуете деньгами. Хуже, когда после вложения определенной суммы денег, предприниматель с ужасом обнаружит несостоятельность идеи бизнеса. Цена таких ошибок может быть очень дорогая.

И еще в дополнение очень полезное видео по вопросу как открыть свое дело, рекомендую к просмотру.